

DSCHUNGELKÖNIG 2011

Sind Sie der Dschungelkönig 2011 oder können Sie auf diesen Titel getrost verzichten?

Die Welt schreibt am 31.01.2011, dass sich viele Menschen im Dschungel der Altersversorgung nicht mehr auskennen.

Wir haben in den vergangenen Ausgaben der rauchzeichen immer mal wieder auf verschiedene Formen der Altersversorgung aufmerksam gemacht und Alternativen aufgezeigt. Wir können Ihnen im Rahmen unserer kleinen Kundenzeitschrift aber nur Anregungen geben - mehr nicht.

Bei der Altersversorgung gibt es immer 3 Regeln:

- 1) je früher, desto besser
- 2) immer mit persönlicher Beratung
- 3) Vermögenssicherung im Alter

Denn nur wer möglichst früh mit der Altersversorgung beginnt, kommt in den Genuss des Zinses-Zins-Effektes. Wer auf persönliche Beratung verzichtet und das erstbeste Produkt wählt, der vergisst, dass Altersversorgung immer individuell zu gestalten ist - weil es wirklich ein Dschungel ist.

Und wer einmal eine schöne Summe zusammengespart hat, der möchte nicht, dass sein Vermögen - von wem auch immer - angegriffen wird.

VERMÖGENSSICHERUNG

Sie müssen jetzt stark sein:

Es gibt tatsächlich jemanden, der will unter Umständen an Ihr gesamtes Vermögen. Wir werden in den nächsten rauchzeichen ein Thema besonders beleuchten und werden dazu auch eine Expertin aus dem Familien und Sozialrecht zu Wort kommen lassen.

Schon heute müssen wir uns dafür entschuldigen, dass in diesem Zusammenhang einige Fakten auf den Tisch kommen werden, die dem einen oder anderen nicht schmecken werden.

Wer ist Schuld? Der demografische Wandel - wie immer. Aber diesmal geht es ans Eingemachte.

NEUER PARTNER

Wir haben angekündigt, dass wir uns stetig verbessern wollen und weitere Versicherer vertreten werden, die am Markt besondere Produkte anbieten.

In diesem Zusammenhang werden wir ab dem 01.02.11 auch mit der IDEAL VERSICHERUNG zusammenarbeiten - ein Versicherer, die vor allem Produkte für die sog. Generation 50plus konzipiert hat.

Wenn Sie Fragen zu Produkten oder bestehenden Verträgen dieses Versicherers haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich gerne zur Verfügung.

RICHTIGE RISIKO-PRÜFUNG

"ich bin pumperl g'sund."

Selbstverständlich gehört auch die Einkommenssicherung zu den wichtigen Formen der Vorsorge. Dazu zählen - sofern möglich - vor allem die private Krankenversicherung, die GKV-Krankenzusatzversicherung oder - am wichtigsten - die Absicherung bei Berufsunfähigkeit.

Es ist weitläufig bekannt, dass beim Abschluss dieser Versicherungen die sogenannten Gesundheitsfragen wahrheitsgemäß zu beantworten sein ("vorvertragliche Anzeigepflicht").

Wir möchten aus mehreren Gründen dieses Thema beleuchten:

Zum einen geistern immer wieder Horrormeldungen durch die einschlägigen Medien, dass Versicherer bei Berufsunfähigkeit nicht bezahlen mit der Begründung: "vorvertragliche Anzeigepflichts-Verletzung".

Im Leistungsfall prüfen Versicherer unter anderem, ob der Versicherte bei Antragsstellung wahrheitsgemäße Angaben gemacht hat - also auch und vor allem die Gesundheitsfragen korrekt beantwortet hat. Ist dies nicht der Fall, hat der Versicherte "gelogen" und der Versicherer ist (zumindest teilweise) von der Leistung frei, d.h. es gibt kein Geld von der Versicherung - obwohl man jahrelang Beiträge gezahlt hat.

Zum anderen wird immer wieder vor den Gesundheitsfragen "Panik gemacht". Es ist nicht schlimm, wenn der Versicherer aufgrund Ihrer Angaben einen Risikozuschlag (RIZ) oder Leistungsausschluss (LA) vereinbaren möchte. Denn: lieber ein - meist in unwesentlichen Teilen - eingeschränkter Versicherungsschutz als gar keiner, weil man den Abschluss scheut oder die Gesundheitsfragen falsch beantwortet um RIZ oder LA zu umgehen.

Ob man RIZ oder LA akzeptiert, kann man immer noch diskutieren.

Statistiken belegen, dass immer mehr Menschen in Deutschland die Hilfe und die Leistungen von Psychologen in Anspruch nehmen.

Bei einer Kranken(zusatz)-oder Berufsunfähigkeitsversicherung ist dieses meist ein Hinderungsgrund für den Abschluss. Aber nicht in allen Fällen. Also gilt auch hier: nichts verschweigen, nichts verharmlosen, sondern ehrlich und offen mit der Sache umgehen - es ist nicht falsch, professionelle Hilfe von Fremden anzunehmen.

Wir raten Ihnen dringend derart wichtige Versicherungen wie Kranken- oder Berufsunfähigkeitsversicherung ausschließlich beim Experten abzuschließen, der Gesundheitsfragen mit der nötigen Sorgfalt und genügend Zeit bespricht und ggf. ärztlichen Rat einholen kann.

OBLIGATORISCH.

Fast schon obligatorisch ist unser Hinweis für alle Ski- und Snowboard-Fans:

Auslandsranken-, Unfall- und Berufsunfähigkeitsversicherung gehören zu jedem Versicherungsmix dazu - gerade bei Sportlern.

Genießen Sie Ihre Winterferien richtig - mit dem nötigen Versicherungsschutz!

Wir prüfen gerne Ihren bestehenden Versicherungsschutz und sorgen, falls erforderlich, für die entsprechende Ergänzung.

NEUES VOM RECHTSCHUTZ.

Kunden, die eine D.A.S. - Rechtsschutzversicherung bei uns abgeschlossen haben, sind bereits informiert.

Mit Einführung der neuen Tarifgeneration nach ARB2010 hat der D.A.S. Rechtsschutz ein besonderes Leistungsmerkmal aufgenommen - den sog. **Mediations-Rechtsschutz**.

Es handelt sich hierbei um ein besonders modernes Merkmal, das auf die Anforderungen im Bereich "Recht" zugeschnitten ist und sicherlich in Zukunft immer mehr Bedeutung erhalten wird.

Der Mediations-Rechtsschutz hat vor allem folgende Vorteile: kein Selbstbehalt (auch wenn im Hauptvertrag ein Selbstbeteiligung vereinbart ist). Die normalen Ausschlüsse nach § 3 ARB (2010) gelten nicht - es ist also beispielsweise auch "Bau" im Mediationsverfahren abgesichert. Und es stehen EUR 2.000 für die Kosten des Mediationsverfahren zur Verfügung (nicht Streitwert).

Der Mediations-Rechtsschutz gilt für die vereinbarten Leistungsarten.

Informationen zum Thema Mediation finden Sie unter <http://de.wikipedia.org/wiki/Mediation>

WIR MEINEN DAS SO:

"Rufen Sie uns an!" - Das ist bei uns kein Spruch.

Wenn Sie Fragen zu Ihren Versicherungsverträgen oder allgemein zum Thema Versicherungen haben, dann rufen Sie uns bitte an. Es gibt keine dummen Fragen.

Wir verstehen uns als Ihr Partner. Wir sind auch während der Vertragslaufzeit (und ggf. auch hinterher) für Sie da. Das unterscheidet uns von anderen.

Also: rufen Sie uns an! Wir freuen uns auf Sie!